





Hildmann Bad & Heizung: Ein Traditionsunternehmen feiert sein 60-jähriges Jubiläum

Kronberg (ho) – Kaum ein Leser kennt Kronberg noch ohne das Bad & Heizung-Unternehmen Hildmann. Denn schon vor 60 Jahren, am 29. März 1960, gründete Peter Gottfried Ferdinand Hildmann –kurz Fried Hildmann – das Unternehmen. Zusammen mit seinem Bruder Jürgen hatte er früh im elterlichen Kohlehandel mitgearbeitet. Jürgen Hildmann wandelte das Unternehmen in einen Mineralölvertrieb, während Fried Heizungsbau lernte.

Mit nur 22 Jahren gründete er das eigene Kronberger Unternehmen. Zunächst bestand das Unternehmen nur aus ihm selbst, einem



P. Gottfried Ferdinand Hildmann Foto: Privat VW Bus und dem überzeugten Willen, es zu schaffen. Der Heizungsbauer wurde später auch Sanitärmeister. Und aus dem Vertrieb und der Installation von Heizungstechnik wurde "Hildmann Bad & Heizung".

35 Jahre später hat das Unternehmen fünf Mitarbeiter und mehrere Fahrzeuge im Einsatz. 1995 stirbt Fried Hildmann. Seine Frau Monika übergibt die Geschäfte im selben Jahr an die Söhne Thorsten und Jens Hildmann, die das Familienunternehmen gemeinsam fortführten. Nach dem Unfalltod von Thorsten 1998 leitete Jens das Unternehmen alleine. Vor 20 Jahren stieg Peer Hildmann ins Unternehmen ein. Vor 12 Jahren, im Januar 2008, übernahm er schließlich die Firma und führt sie bis heute. Inzwischen hat Hildmann Bad & Heizung 15 Mitarbeiter und 12 Fahrzeuge für seine Kunden im Einsatz. Der Name Hildmann steht seit 60 Jahren für höchste handwerkliche Qualität auf dem Gebiet der Heizungs- und Sanitärtechnik. Dabei setzt das Unternehmen auf jahrelange Erfahrung. Als werteorientiertes Familienunternehmen mit moderner Ausrichtung ist Hildmann Bad

& Heizung als zuverlässiger, engagierter und kompetenter Partner im Handwerk in Kronberg und Umgebung bekannt. Dieser Ruf ist dem Inhaber Peer Hildmann und seinem Team Verpflichtung und Ansporn zugleich.

Das Dienstleistungsspektrum reicht von kleinen Reparaturen über die Modernisierung der Heizungsanlage bis hin zur kompletten Verwirklichung eines neuen Wunsch-Badezimmers. Um den hohen und immer neuen Anforderungen gerecht zu werden, arbeitet Hildmann nur mit Herstellern zusammen, die sie getestet haben und für sehr gut empfinden. Zuverlässige, hochwertige Produkte sichern dabei den technischen Standard, auf den sich die Kunden verlassen können. Ob Privat- oder Firmenkunde, ob Großprojekt oder kleinere Baustelle - seit der Firmengründung steht bei der Firma Hildmann die Qualität der Handwerksarbeit an erster Stelle. Dabei setzt Hildmann immer auf die neuesten Techniken und Materialien. Der Fokus auf die zukunftsorientierten und umweltschonenden Technologien garantier den Kunden einen maximalen und nachhaltigen Nutzen. Mit fachkundigen Mitarbeitern sowie einem großen Fuhrpark mit bestens ausgestatteten Servicewagen, sind die Mitarbeiter von Hildmann Bad & Heizung in der Lage, den Wünschen ihrer Kunden schnell und fachlich kompetent gerecht zu werden. Hildmann bildet regelmäßig aus. Bereits drei ihrer Auszubildenden waren die Besten bei den jeweiligen Gesellenprüfungen.

Für qualifizierten Nachwuchs im eigenen Haus ist also gesorgt. So sieht sich Peer Hildmann bestens gerüstet, auch in Zukunft die Ideen und Wünsche seiner Kunden erfolgreich umzusetzen.

Die erfolgreiche Unternehmensgeschichte schreibt sich aus gemeinsamen Erlebnissen, Episoden und Erfahrungen mit den Kunden, Mitarbeitern, Geschäftspartnern und Lieferanten. Sie ist geprägt von Aufbruch und Wachstum, Modernisierung und Technik. Aus der Vergangenheit für die Zukunft lernen, lautet dabei das Motto von Peer Hildmann.





Frankfurt@viessmann.de









"Vielen Dank" – ein persönliches Wort von Peer Hildmann

Kronberg (ph) – Vielen Dank an die vielen wertvollen Menschen und Unternehmen, die dazu beigetragen haben, dass wir heute 60 Jahre Hildmann Bad & Heizung feiern dürfen. Es ist die Wertschätzung, die uns besonders macht.

Seitdem ich Unternehmer bin, arbeite ich täglich daran besser und erfolgreicher zu sein,

Wir können auch sagen, dass unsere Partner diesen hohen Anspruch mit uns teilen. "Wer Preiswert einkaufen möchte, darf an Qualität nicht sparen." Stellen Sie sich vor, sie würden einem Olympia-Athleten sagen, er müsse mit zweitklassigem Material antreten, könnte er dann Spitzenleistung erbringen und Medaillen gewinnen? Mit Sicherheit nicht. Meine Mitarbeiter sind gut geschulte Experten auf

gerecht werden. Vor allem wenn wir unsere Kunden in deren Ausstellungen schicken und diese dort optimal und freundlich beraten werden. In den Badausstellungen werden gemeinsam vor Ort Badplanungen erstellt, damit das Resultat direkt in einer 3D Animation gezeigt werden kann. Nur ein gut geplantes und vorbereitetes Projekt führt zu einem hervorragenden Ergebnis. Unter anderem bei Fliesen Schenkel werden dann anhand des Badplanes die Fliesen ausgesucht und beraten, welche optimal passen. All das kann aber nur gelingen, wenn wir mit unserer Beratungscheckliste vorher bei unseren Kunden waren.

Regional kaufen heißt auch den Standort Kronberg stärken. So ist es selbstverständlich. dass auch Schulte Baufachhandel mit seinem vielfältigen Sortiment und tollen Mitarbeitern zu unseren Lieferanten gehört. Stolz bin ich auch, dass wir mit Handwerksfirmen zusammenarbeiten dürfen, die in ihren Gebieten ebenfalls zu den Top-Unternehmen gehören.

Wenn wir gemeinsame Projekte ausführen, ist das Hand in Hand arbeiten eine Selbstverständlichkeit. Absprachen werden eingehalten, Termintreue ist gewiss, das Ergebnis begeistert jeden Kunden. Zu diesen Top-Handwerksfirmen gehören Klimaberatung Rolf Nagel, Malerbetrieb Karl Wehrheim, Bender Raumausstattung, Dachdecker Dinges, HTS Tore und natürlich Nuhn Elektrotechnik. Alles Firmen die ich jedem Kunden nur empfehlen kann. Natürlich gibt es auch Claudia Kaczinski, Gabriele Gärtner mit der psychischen Gesundheit am Arbeitsplatz, in Sachen Recht der Rechtsanwalt Andreas Wonnenberg und in Steuerangelegenheiten mein Steuerberater Matthias Benken von SBC Steuerberater und Rechtsanwälte und dort auch dem Rechtsanwalt Christian Thomas oder in Sachen Fuhrpark unter anderem das Autohaus Nauheim sind, wenn wir Werkzeug und Maschinen brauchen dann kommen diese von WHG, Christian McMullen. Wenn es um das Entertainment im Büro oder Haushaltsgeräte geht, dann sind die von Mutschall & Söhne. Alles ebenfalls Partner, die ein Arbeiten zur Perfektion bringen. Nicht zu vergessen, der Hochtaunus Verlag, in dessen Zeitung wir regelmäßig Werbung mit Erfolg schalten.

Was wäre die Firma Hildmann ohne unsere geschätzten und wunderbaren Kunden. Dazu gehören auch Hausverwaltungen. Hier möchte ich die ME Baubetreuung, Andreas Meinzer, besonders erwähnen. Mit Sicherheit die Adresse, wenn es um nachhaltiges Immobilienmanagement geht.

Hier wird mit besonderem Augenmaß darauf geachtet, dass es bei Problemen mit der Immobilie eine schnelle und kompetente Lösungen gibt. Wir haben hunderte zufriedene Privatkunden, die uns seit Jahrzehnten die Treue halten. Kürzlich erhielt ich einen netten Brief eines sehr geschätzten Kunden der ersten Stunde, mit einem Foto von seinem Geschäftsjubiläum 1995. Auf diesem



Peer Hildmann

Foto: Privat

damit meine Mitarbeiter, meine Kunden, meine Lieferanten und Geschäftspartner aber auch ich zufrieden und glücklich sind.

Und meine Arbeit ist der Zeit zu meinem Hobby und meiner Leidenschaft geworden. So habe ich bereits mit Firmenübernahme 2008 mit meinen Mitarbeitern eine Firmenphilosophie erarbeitet, die wir regelmäßig optimieren. In dieser Unternehmensphilosophie beziehen wir klar Stellung zu unserer Arbeit, dem WIE und WAS wir tun aber auch zu Werten unseren Kunden, Lieferanten und Geschäftspartnern und ich meinen Mitarbeitern gegenüber. Ich bin mir sicher, dass das, und eine klare Vorstellung der Positionierung und Ausrichtung meines Unternehmens, zum heutigen Ergebnis beigetragen haben. Ja, wir feiern ein Jubiläum – aber nur weil es euch

Ich freue mich, dass ich heute mit wertvollen Kunden, Lieferanten, Hersteller und auch Handwerkskollegen zusammenarbeiten darf. Ziel von diesen über Jahren gewachsenen geschäftlichen Verbindungen ist, dass unsere Kunden immer im Mittelpunkt stehen und den optimalen Service erhalten. So haben nicht nur wir, die Mitarbeiter der Firma Hildmann, ein sehr hohes Maß an Kundenservice. ihrem Gebiet und sie müssen mit dem besten Material, den besten Maschinen und dem besten Werkzeug arbeiten, um das beste Ergebnis bei unseren Kunden zu bringen. Das sind wir unseren Kunden schuldig.

Ein Unternehmen ist nur so gut, wie seine Mitarbeiter, Kunden, Lieferanten, Hersteller und Geschäftspartner. Einige möchte ich hier besonders erwähnen. Angefangen von meinen Verwandten mit der Firma Jürgen Hildmann Mineralölvertrieb, die mit zu dem Ursprung der Firma Hildmann gehören und wir uns regelmäßig gegenseitig bei unseren Kunden empfehlen.

Bei den Herstellern sind es unter anderem Viessmann, Wilo, Geberit und BWT die eindeutig zu den Besten ihrer Branche gehören und mit denen wir seit weit über 20 Jahren (das ist die Zeit, in der ich, Peer Hildmann,

Dann gibt es unsere Lieferanten wie die Firmen Erhart (Elements), Pfeiffer & May und Richter & Frenzel, die uns nicht nur pünktlich beliefern und uns in der Auswahl von Materialien beraten, es sind auch die Menschen dahinter, die unseren hohen Anforderungen



V.l.n.r.: Monika Hildmann, Christoph Kreiner, Gottfried Hildmann

Foto: Privat

in sämtlichen anderen Angelegenheiten unterstützen. Ob es im Versicherungsmanagement mit Herold Assekuranz, in Betrieblicher Altersvorsorge die Gothaer Versicherung

mit meiner Mutter und ihm am Tisch. Es ist Christoph Kreiner von Café Kreiner aus Königstein. Herr Kreiner erzählte mir bereits vor vielen Jahren, dass er eines Tages zu ei-



Wilo gratuliert der Firma Hildmann zum 60-jährigen Jubiläum



Pumpentechnologie von Wilo: DEIN PLUS[†]

Die Wilo Gruppe ist einer der weltweit führenden Premiumanbieter von Pumpen und Pumpensystemen für die Gebäudetechnik, die Wasserwirtschaft und die Industrie.

Hocheffiziente Pumpen von Wilo sind wahre Stromsparwunder und werden sogar staatlich gefördert.

www.pumpenförderung.de

Pioneering for You







nem Gespräch zwischen seinem und meinem Vater dazu kam und Herr Kreiner Senior zu ihm sinnwörtlich sagte, "Mein Sohn, dass ist Herr Hildmann, er betreut ab jetzt unsere Heizung." Und heute, 60 Jahren später, ist es immer noch so. Vielen Dank Herr Kreiner und auch an Familie Kiefer, die das Unternehmen heute weiter führen. Aber auch die Bäckerei Flach ist auf dem Weg zu so einem Kunden zu werden, auch wenn die Kundenbeziehung noch wesentlich jünger ist.

In der heutigen Zeit ist "Netzwerken" ein wichtiger Bestandteil geworden. Als eines der wichtigsten Netzwerke zu den ich gerne regelmäßig Selbständige und Unternehmer einlade gehört BNI. Denn hier werden Geschäfte provisionsfrei vermittelt. Und es ist kein Zufall, dass viele der bereits genannten Firmen Mitglieder in diesem Netzwerk sind und ich sehr viele Aufträge darüber erhalte. Ich empfehle allen Unternehmer und Unternehmerinnen, die noch keinem Netzwerk angehören, uns bei den 13 Mühlen in Oberursel zu besuchen. Sprechen Sie mich gerne an und lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich Empfehlungen austauschen und gute Geschäfte machen.

Nun komme ich zu meinen Mitarbeitern, die das Fundament meines Unternehmens bilden und maßgeblich für das Bestehen der Firma sorgen. Und ich möchte sagen, dass es mehr als nur Mitarbeiter sind, es ist eine Familie geworden. Ohne ihr tägliches Engagement, ihre Leidenschaft, ihren permanenten Willen das Beste zu geben, wäre der Ruf der Firma Hildmann nicht das, was er heute ist. Jeder für sich übernimmt täglich Verantwortung dafür, unsere Kunden zu begeistern.

Zu den wichtigsten Menschen, bei denen ich mich bedanken möchte, gehören selbstverständlich auch meine Familie. Meine Frau Melanie, meine Töchter Alica und Luana, meine Mutter Monika und mein Bruder Jens, die mich auf dem Weg bis heute sehr unterstützt haben und im Zweifel auch auf viel Zeit mit mir verzichten mussten. Vielen Dank an alle meine wertvollen Kunden, Hersteller, Lieferanten, Geschäftspartner, Mitarbeiter und meine Familie, dass Sie/Ihr es ermöglicht habt, heute das 60-jährige Betriebsjubiläum der Firma Hildmann zu feiern. Ich freue mich schon auf weitere, kommende Jubiläen.

Papa und Thorsten, auch zu euch schaue ich hoch und sage Danke!

Peer Hildmann

What was a second seco

Im Gespräch mit Peer Hildmann

Kronberg (ph) – Wir fragen Peer Hildmann, Inhaber von Hildmann Bad & Heizung nach den Anfängen seines Unternehmens und seiner unternehmerischen Vision.

Frage: Herr Hildmann, Sie sind nicht sofort in das elterliche Unternehmen eingestiegen. Warum das?

Peer Hildmann: Das stimmt. Mit 15 Jahren habe ich bereits im Unternehmen gejobbt. Ich erinnere mich gut: Meine erste Heizung war bei der Konditorei Kreiner. Das war schon sehr spannend. Aber ich habe

Wie sah der weitere Weg aus?

PH: Manchmal fügt sich im Leben alles passend zusammen. Rückblickend hätte es für mich nicht besser laufen können. Ich habe die Schule fertig gemacht und bei Becker Bürosysteme eine kaufmännische Ausbildung gemacht. Im Büromöbel-Vertrieb habe ich alles gelernt, was auch heute für mich wichtig ist. Denn als Büroausstatter verkauft man nicht nur Möbel, sondern für den Kunden sind Beratung und Planung entscheidend. Da habe ich strategisches Denken gelernt. Zehn Jahre später habe ich im Direktvertrieb für

bringen. Marketing und Mitarbeiterführung sind Bereiche, die mir sehr viel Spaß machen. 2008 habe ich schließlich die Unternehmensführung übernommen.

Ein Handwerksbetrieb ohne Meister an der Spitze – wie funktioniert das?

PH: Ganz ausgezeichnet! Im Gegenteil muss man fragen: Was wäre ein mittelständisches Unternehmen heutzutage ohne den betriebswirtschaftlichen Sachverstand? Wir haben hervorragende Mitarbeiter – vom Azubi bis zum Meister – die ihre Arbeit einfach exzel-



trotzdem gemerkt, dass ich nicht Heizungsbauer werden möchte. Ich habe zwei ältere Brüder, die sich bereits dafür entschieden haben und da war aus meiner Sicht kein Platz für mich. Ich habe mich stattdessen mehr für einen kaufmännischen Berufsweg außerhalb des elterlichen Betriebs interessiert.

War das eine Überraschung für Ihre Eltern?

PH: Nicht wirklich. Und das Gute an zwei großen Brüdern ist natürlich, dass die Unternehmensnachfolge bereits in guten Händen lag. So konnte ich andere Wege einschlagen, die meinen Interessen und Fähigkeiten vielleicht mehr lagen.

Alarmanlagen Karriere gemacht und dabei als Gruppen- und Filialleiter vor allem wichtige Führungserfahrungen gesammelt. Schließlich hatte ich zeitweise in drei Abteilungen über 50 Mitarbeiter geführt. Das sind alles wertvolle Erfahrungen, die mir heute zugute kommen.

Ein weiter Bogen. Wie kamen Sie dann doch zu Hildmann Bad & Heizung?

PH: Ab dem Jahr 2000, zwei Jahre nach dem tragischen Unfalltod meines Bruders Thorsten, habe ich meinen Bruder Jens im Unternehmen unterstützt. Jens ist ein hervorragender Handwerker und Meister mit umfassendem Fachwissen. Ich konnte mein Wissen und meine Erfahrung von der kaufmännischen Seite in das Unternehmen ein-

lent machen. Die Führung des Unternehmens ist noch einmal eine andere Sache, glaube ich. Dazu ist der kaufmännische Blick sehr wichtig. Aber auf einen Meister als technischen Betriebsleiter und einen Meister als Kundendienstleiter sollte man nicht verzichten. Bei mir sind es Markus Klante und Markus Kauth.

Wir unterscheidet sich Ihre Unternehmensführung – was haben Sie seit 2008 verändert?

PH: Erlauben Sie mir ein Beispiel: Warum kann ein Diskuswerfer seinen Sport so gut? Weil er sich darauf fokussiert und nichts anderes macht. Deshalb bringt er es in seiner Disziplin so weit. Dasselbe machen wir bei Hildmann: Wir haben uns wieder stärker auf









unsere Kernkompetenzen fokussiert. Das sind die Sanierungen von Heizungen und Bädern sowie der dazugehörige Kundendienst. Nur weil wir uns darauf konzentrieren, können wir das so perfekt ausführen. Denn erst durch diese Fokussierung erlangen wir dieses besondere Fachwissen und die spezialisierte Erfahrung. Das macht uns schneller und besser in dem, was wir tun. Und das merken unsere Kunden an der Qualität unserer Arbeit genauso wie an den Preisen. Das spricht sich

Wie zeigt sich diese Fokussierung auf Badund Heizungssanierung und Kunden-

PH: Wir arbeiten nur mit ausgesuchten Herstellern und Lieferanten aus der Region zusammen, zum Beispiel mit der Firma Viessmann. Auf diese Partner und ihre Produkte können wir uns verlassen. Und meine Mitarbeiter können diese Geräte quasi blind einbauen. Da gibt es keine Fragen. Fachkenntnis und Qualität sind die Basis von unserem guten Ruf und unserem Wachstum.

Können Sie in einem Satz sagen, was das Besondere an Hildmann Bad & Heizung ist?

PH: Sie kennen vielleicht unseren Slogan: "Wir bauen Bäder und Heizungen für Menschen, die Komfort, Qualität und Zuverlässigkeit schätzen!" Das bringt es auf den Punkt, in diesem einen Satz. Der Slogan ist nach wie vor genau so gültig. Mir gefällt dabei besonders das Wort "schätzen". Denn Wertschätzung ist ein entscheidender Teil unserer Firmenphilosophie. Ohne die gegenseitige Wertschätzung aller Beteiligten - Mitarbeiter, Kunden und Lieferanten – wären wir nicht so gut.

Was bedeutet Qualität für Sie?

PH: Qualität ist das Fundament unserer Arbeit. Seit 2005 haben wir uns mehrfach vom TÜV zum "Profi im Handwerk" zertifizieren lassen. Das bedeutet, dass wir unsere Dienstleistungen immer wieder kontrollieren und verbessern. Ein Beispiel: Wenn ein Kunde anruft, kann er sofort einen Termin vereinbaren. Wir fragen dabei bereits so detailliert wie möglich ab, worum es geht. Dadurch können wir den gemeldeten Fehler meistens direkt beim ersten Termin beheben. Das spart uns Zeit und der Kunde ist glücklich. Diese TÜV-Zertifizierung verfolgen wir heute nicht mehr. Heute sind wir "Experten im Handwerk". Bald wird es dafür eine neue Zertifizierung geben, an der wir teilnehmen.

Sie haben das "5-Jahre-Rundum-Sorglos-Paket" entwickelt. Was ist das genau?

PH: Wir sind von der Qualität unserer Produkte und Arbeit so überzeugt, dass wir unseren Kunden seit mehreren Jahren dieses besondere Komplett-Paket bei Heizungsinstallationen anbieten. In den jährlichen Heizungswartungen ist dabei automatisch jeder weitere Service enthalten. Die Kunden müssen sich also fünf Jahre lang keine Gedanken über zusätzliche kosten für Kundendiensteinsätze, Ersatzteile oder Notdienste machen – das ist alles im Preis enthalten. Bei vielen Anlagen bieten wir sogar das 7-Jahre-Rundum-Sorglos-Paket an.

Sehr innovativ. Auch mit ihren Mitarbeitern gehen Sie ungewöhnliche Wege.

PH: Das stimmt. Ich möchte nicht nur in meinem Unternehmen, sondern auch an meinem Unternehmen arbeiten. Das geht aber nur mit guten Mitarbeitern und wenn man sich selber weg rationalisieren kann. Innovativ zu sein, heißt offen für Ideen und Entwicklungen zu sein und neue Wege zu gehen. Wir wollen dabei durchaus ein Vordenker für unsere Branche sein. Das gelingt nicht alleine im Büro, sondern lebt auch von meinen Mitarbeitern. Seit 2004 frage ich meine Mitarbeiter regelmäßig zu ihren Gedanken und Ideen, die das Unternehmen weiterbringen könnten. Dieser Input ist wichtig für mich und führt auch dazu, dass wir an einem Strang ziehen.



Foto: Privat

Seit 2020 haben Sie die 4-Tage-Woche für Ihre Mitarbeiter eingeführt. Wie funktioniert das?

Ingeborg Schleicher

PH: Und gleichzeitig haben wir die Servicezeiten für unsere Kunden verlängert! Das klingt erstmal verrückt, funktioniert aber sehr einfach: Die Mitarbeiter arbeiten nur noch an 4 Tagen pro Woche, und zwar in zwei Gruppen jeweils abwechselnd von Dienstag bis Freitag und in der folgenden Woche von Montag bis Donnerstag. Dadurch haben die Mitarbeiter 21-mal im Jahr extralange Wochenenden, also freitags und montags frei. Viel Zeit für die Familie und für Wochenendreisen!

Wie profitieren Ihre Kunden von der 4-Tage-Woche?

PH: Durch die kurze Woche verlängern sich die Arbeitszeiten pro Werktag. Das bedeutet, die Umstellung ein echter Gewinn für unsere Kunden, denn wir können so deutlich längere Einsatzzeiten anbieten. So steht unser technischer Service jetzt die ganze Woche lang, montags bis freitags, von 7.30 Uhr bis 18.30 Uhr zur Verfügung. Das heißt, wir können auch am frühen Abend Termine anbieten, die andere Unternehmen nicht anbieten können und auch freitags nachmittags, wenn unsere Mitbewerber schon Feierabend haben.

Welche Angebote haben Sie noch für Ihre Mitarbeiter?

PH: Um als Arbeitgeber attraktiv zu sein, muss man heute etwas bieten. Übertarifliche Bezahlung ist fast selbstverständlich, dazu kommen bei Hildmann Bad & Heizung zum Beispiel noch Urlaubs- und Weihnachtsgeld, eine betriebliche Altersvorsorge und andere Angebote. Außerdem bieten wir Gesundheitsprävention von einfachen Maßnahmen bis hin zur psychischen Gesundheit der Mitarbeiter. 2018 habe ich selbst eine Coaching-Ausbildung absolviert, um meine Mitarbeiter noch besser verstehen und führen zu können. Das ist sehr spannend, auch für mich selbst.

Herr Hildmann, wie sehen Sie die Zukunft im Handwerk?

Foto: Privat

PH: Grandios, denn gerade jetzt kristallisiert sich wieder heraus, dass Handwerk im Gegensatz zu manch anderen Berufen seine Daseinsberechtigung hat und auch schwere Zeiten überleben wird.

Eine letzte Frage aus aktuellem Anlass: Wie gehen Sie mit der Corona-Pandemie um?

PH: Ich habe meine Mitarbeiter von der ersten Sekunde an über alle Maßnahmen informiert. Wir haben sogar im Hof ein Adhoc-Meeting dazu abgehalten, natürlich mit dem vorgeschriebenen Sicherheitsabstand.

Ich habe meine Mitarbeiter entscheiden lassen, ob sie aktuell arbeiten oder Überstunden abbauen möchten. Das sind persönliche Entscheidungen, über die sich jeder selbst klar werden muss. Nachdem ich die Lage besser beurteilen konnte und wir alle empfohlenen Sicherheitsmaßnahmen eingeführt haben, arbeiten wir weiter. Insbesondere die Notdienste und eiligen Kundendiensteinsätze werden ausnahmslos geleistet.

Auch Sanierungsarbeiten in Gebäuden, wo wir die Sicherheitskriterien einhalten können, werden soweit es möglich ist weiter bearbeitet. Die Sicherheit unserer Kunden und vor allem meiner Mitarbeiter steht dabei immer an erster Stelle. Wir gehen kein Risiko ein und haben auch auf unsere Internetseite die Verhaltensregel für Kundentermine erklärt. Ich freue mich, dass meine Mitarbeiter so motiviert und diszipliniert sind. Wir arbeiten weiter, damit ich meine Mitarbeiter möglichst ohne Kurzarbeitergeld und ohne Geldeinbußen durch diese Zeit bringe und ich auch meine Lieferanten zahlen kann, die wiederum auch Mitarbeiter haben. Wir müssen gerade jetzt auch dafür sorgen, dass die Wirtschaft weiter läuft. Schließlich ist es und war es schon immer so, dass der Mittelstand unser Land am Leben hält.

PFEIFFER & MAY

www.badimpulse.de

Welches Bad verzaubert Sie?

Inspiration pur in der Badimpulse Ausstellung von PFEIFFER & MAY!

Wir wünschen der Firma Hildmann alles Gute zum 60-jährigen Jubiläum.

Badimpulse

Badausstellung Frankfurt Mayfarthstr. 19 | 60314 Frankfurt am Main | Tel. 069 4269575-0



Wir gratulieren zu 60 erfolgreichen Jahren und freuen uns auf eine weitere gute Zusammenarbeit!

Woche für Woche Heimatgeschehen aus der Region

Kronberger Bote

Theresenstraße 2 · 61462 Königstein/Taunus · Telefon 06174 - 9385 - 0 · Fax 06174 - 9385 - 50 www.taunus-nachrichten.de · E-Mail: redaktion-kb@hochtaunus.de







Der Hildmann-Wald – ein besonderes Stück Natur

Kronberg (ho) – 60 Jahre Hildmann Bad & Heizung ist ein schon ein stolzes Jubiläum. Nach 60 Jahren kann man schon mal über den Tellerrand der eigenen Firmengeschichte hinaus schauen und fragen: Was hinterlassen wir der Nachwelt, wie sieht unser Fußabdruck in der Welt aus?

Diese Frage hat sich auch Peer Hildmann gestellt – und Mitte 2019 beantwortet. Pünktlich zum Jubiläum reifte der Gedanke, etwas an die Natur und die Menschen der Region zurückzugeben, das überdauert: Ein Waldstück! Der heimische Wald hat viele wichtige Aufgaben und Nutzen. Er ist Lebensraum für Tiere und Pflanzen. Als Umweltfaktor reguliert er das Klima, spendet Sauerstoff und Wasser.

Und schließlich ist er ein wichtiger, täglicher Erholungsraum für viele Menschen. Die Erhaltung des Waldes ist von großer Bedeutung für heutige und kommende Generationen. Durch die Dürre- und Sturmschäden der letzten Jahre hat der Schutz

des Waldes nochmal dringliche Bedeutung erhalten. Als Experte für innovative Heiztechnik spielen Nachhaltigkeit und aktiver Klimaschutz für die Belegschaft von Hildmann Bad & Heizung eine große Rolle.

Mit den richtigen, modernen Anlagen und der richtigen Beratung ihrer Kunden können viele Heizungen auf modernste, energiesparende Technologien und Geräte umgerüstet werden. Moderne Heizungstechnologie entwickelt sich immer weiter. Die Fokussierung der Wärmeerzeugung auf den effizienten Umgang mit Energie leistet einen wichtigen Beitrag dazu, kostbare Energie einzusparen und weniger umweltschädliche Energieträger zu nutzen.

Wer wertvolle Ressourcen spart, schont die Umwelt. Natur- und Klimaschutz sind also Anliegen, die Hildmann Bad & Heizung naheliegen. Deshalb will Peer Hildmann auch beim Thema Umweltschutz einen beispielhaften Schritt wagen. Seine Idee: Für jede neue Heizung und jedes neue Bad, welches

seit Januar 2019 eingebaut wurde und in Zukunft eingebaut wird, spendet das Unternehmen einen Baum. Diese Bäume sollen nicht irgendwo gepflanzt werden, sondern in der direkten, heimischen Umgebung.

So wird nach und nach ein ganzes Waldstück aus Hildmann-Bäumen im Taunus entstehen.

Die Idee wird momentan von Peer Hildmann vorangetrieben und nimmt bereits Formen an: Gemeinsam mit der Stadt Oberursel sucht er aktuell nach einer geeigneten Fläche zur Aufforstung. Im Februar 2020 hatte Peer Hildmann den ersten Besichtigungstermin

Oberurseler Wald, weitere Termine folgen. Aber auch die Stadt Kronberg hat gefallen an der Idee gefunden. Geplant ist, dass im Herbst schon die ersten Bäume gepflanzt werden.



Peer Hildmann

Foto: Privat

Dem Nachwuchs eine Chance geben!

Kronberg (ho) – Seit 2011 ist Peer Hildmann als Innungsvorstand der Kreishandwerkerschaft aktiv. Obwohl er den Handwerksberuf nicht erlernt hat, ist er heute ein leidenschaftlicher Vertreter des Handwerks, der sich in der Handwerkerschaft als Quereinsteiger Achtung erworben hat. Und er hat ein leidenschaftliches Anliegen: Peer Hildmann engagiert sich vor allem für den Nachwachs

Seit acht Jahren geht er regelmäßig an die Schulen im Hochtaunuskreis, um dort junge Absolventen für das Handwerk zu interessieren. "Viele Eltern denken intuitiv, sie machen alles richtig, wenn ihr Kind nur studiert.

Eine akademische Ausbildung ist heute der vermeintlich krönende Abschluss der elterlichen Fürsorge", so Peer Hildmann, "Ob das zu dem Kind passt oder nicht, ist dabei oft zweitrangig. Dabei bietet das Handwerk sehr gute Verdienstmöglichkeiten. Und die Chancen, etwas Sinnvolles zu leisten und sich selbst zu verwirklichen, sind im Handwerk ebenfalls viel besser als in den Großraumbüros großer Unternehmen."

Deshalb hält Hildmann insbesondere an in den Gymnasialklassen der Altkönigschule den Vortrag "Karriere mit Lehre" als alternative zum Studium. Zusätzlich betreut er Infostände bei den bekannten Ausbildungstouren und Messen.

Er ist überzeugt, dass es wichtig ist, auch Abiturienten für Berufe und Karrieren im Handwerk zu interessieren. "Wir suchen natürlich die besten Nachwuchskräfte. Wenn das die Abiturienten sind, sollten wir ihnen zeigen, wie spannend eine Karriere in Handwerk sein kann", so Hildmann. Denn in den letzten Jahren gehen dem Handwerk viele Talente verloren. Immer weniger höhere Schulabsolventen schlagen den Weg einer Ausbildung ein. So ist das Bemühen um den

Nachwuchs auch die Sorge um das wichtige Handwerk, auf das unsere Gesellschaft nicht verzichten kann.

Aber muss man Abitur haben für eine Ausbildung? "Natürlich nicht", bestätigt Peer Hildmann, "Wir sind für alle offen, die sich für eine Ausbildung interessieren. Und jeder bekommt eine Chance! So haben wir auch sehr gute Erfahrungen mit Studienabbrechern aber auch mit Flüchtlingen gemacht."

Auch sein eigenes Unternehmen Hildmann Bad & Heizung sieht er als Nachwuchsschmiede. Über die Jahre haben über 20 Lehrlinge und Auszubildende ihre Ausbildung absolviert und bestanden. Drei Auszubildende der letzten Jahre wurden sogar Innungs-Beste!

Die Ursache dafür sieht Peer Hildmann in seinem Ausbildungsansatz: "Bei uns sind Auszubildende keine Hilfskräfte, sondern von Anfang an Teammitglieder, die vollwertig behandelt und auf Augenhöhe ausgebildet werden.

Direkt nach der Prüfung übernehmen sie schon selbständig Kundenaufträge", so Hildmann. Grundlage dafür ist das auftragsund kompetenzorientierte Ausbildungskonzept "Lernen im Kundenauftrag". Dabei stehen vollständige Arbeitshandlungen und Kundenorientierung im Mittelpunkt der betrieblichen Ausbildung.

Dieses auftrags- und kompetenzorientierte Ausbildungskonzept sorgt dafür, dass die Auszubildenden ganze Arbeitsprozesse kennenlernen und verstehen.

Sie arbeiten von Anfang an voll mit und erwerben damit eine besondere Selbständigkeit und Selbstsicherheit. Das ermöglicht es ihnen, nach Ausbildungsende sofort als vollwertiger Mitarbeiter im Einsatz zu sein.

Wir gratulieren unserem Nachbar, sowie Partner Firma Hildmann zu 60 erfolgreichen Jahren und freuen uns auf eine weiterhin angenehme Zusammenarbeit.



Niederhöchstädter Str. 62a 61476 Kronberg/Ts. Tel.: 06173 9396-0 Fax: 06173 9396-20 info@hts-tore.de • www.hts-tore.de

Seit 1981 Ihr Ansprechpartner für ein Rundum-sorglos-Paket bei Toren, Türen, Schranken, Parkeranlagen, Sichtschutz und Geländer.

















Das sagen Mitarbeiter der Firma Hildmann:

Kronberg (ph) – Marinko Vukovic: "Ich freue mich hier bei der Firma Hildmann arbeiten zu dürfen. Wir sind ein besonderes Team stehen immer zusammen. Mit der 4-Tage-Woche wird uns mehr Freizeit und Zeit mit der Familie gegönnt. Das hat uns Peer Hildmann ermöglicht. Er ist ein besonderer Chef. Mit ihm kann man über alles sprechen und er hat für alle immer ein offenes Ohr. Ich bin stolz ein Teil der Firma Hildmann zu sein."

Markus Klante: "Ich habe hier eine Art des Arbeitens erfahren, die ich vorher nicht kannte. Als technischer Betriebsleiter der Firma Hildmann kümmere ich mich um sehr viele Projekte im Bereich Badsanierung, Heizungssanierung und Hausumbauten. Peer Hildmann ist der kaufmännische Teil unserer Firma und ich ein Teil der Technik. Nicht zu vergessen unser Kundendienstteam rund um Markus Kauth.

Unsere Firma ist durch die Kombination von Kaufmann und Technik vollkommen anders aufgestellt und arbeitet auch anders als alle Firmen, die ich kenne.

Wir sind immer am Ball, wenn es um neue Techniken geht und sind immer für Neues offen. Das liegt zum Großteil an unserem Chef, der aus meiner Sicht ein Visionär der Branche ist. Er hat immer neue Ideen, die er mit uns bespricht und die wir gemeinsam umsetzen. Seien es Planungsgebühren für Sanierungen oder auch aktuell die 4-Tage-Woche.

Wir machen Firmenfahrten mit dem ganzen Team und auch andere Events, da es bei uns um die Menschen in unserem Team geht. Jeder ist individuell und Experte auf seinem Gebiet.

Peer Hildmann hat mir in vielen Projekten und bei der Kommunikation mit Kunden, Lösungen aufgezeigt, die ich als Techniker vollkommen anders wahrgenommen habe und auch anders angegangen wäre. Dies ist bis heute so. Unsere fast täglichen Updates untereinander sorgen für einen offenen und stetigen Informationsaustausch.

Denn nur gemeinsam sind wir stark und finden immer wieder neue tolle Projekte, in

denen wir uns entfalten können. Der Spaß untereinander steht dabei genauso im Vordergrund wie der Wandel der Zeit und Technik oder aktuelle Themen. Ich konnte hier lernen, für Neues, nicht alltägliches offen zu sein.

Auch wird in unserer Firma noch vieles gelebt, was andere nur von "früher" kennen, als noch alles besser war. Wir sind verbindlich. Das zählt für Worte ebenso wie für einen Handschlag.

Gerade Peer Hildmann lebt uns dieses vor und wir tragen dies nach außen, zu unseren Kunden und Lieferanten.

Es gibt genug Kritiker, auch aus dem Innungsbereich, die sagen, vieles was wir angehen, geht nicht. Wir setzen viele Sachen bereits seit Jahren um und es geht doch! Peer Hildmann hat früher unsere Badabteilung geführt, als Kaufmann, ohne selbst Techniker zu sein. Er hat mir eröffnet, dass man den Kunden nicht mit technischen Gesprächen langweilen soll, sondern sich im Gespräch alles anhört und Fragen nach den Wünschen stellt. Ja, das

bekommt jeder immer gepredigt, aber die wenigsten Handwerker setzen dies auch um. Wir sind auch ein Team, das schon lange Bestand hat. Unsere Mitarbeiter sind zum Teil bereits über 20 Jahre im Unternehmen, das spricht für sich. Wir haben ein gutes Miteinander und Spaß an und bei der Arbeit. Ich bin froh, ein Teil dieses Teams zu sein und noch lange zu bleiben."

Franz-Peter Palamides: "Ich arbeite sehr gerne in der Firma Hildmann, weil es nicht nur Beruf bedeutet, sondern auch wie eine Familie für mich ist."

Bero Siegert: "Für mich als Auszubildender ist die Firma vor allem in der Hinsicht etwas Besonderes, als dass untereinander ein sehr enges, kollegiales und freundschaftliches Verhältnis herrscht. Zudem sorgt die abwechslungsreiche Arbeit beim Kunden und auf Baustellen für eine optimale Betreuung und eine gute Prüfungsvorbereitung. Auch die Karrieremöglichkeiten im Handwerk, die die Firma mir bietet, machen die Firma für mich einzigartig."

Lust auf eine 4-Tage Woche?

DEIN NEUER JOB!

Ein Platz für Dich als Kundendiensttechniker (M/W/D) ist noch frei!

Beantworte bitte folgendes:

- Ihr braucht mich, weil...
- Meine Tätigkeiten der letzten zwei Jahre waren,...
- Ich habe einen Führerschein, Klasse...
- Ich gebe immer mein bestes und bin ein Jahresgehalt von Euro _____ definitiv wert!

BAD & HEIZUNG

Du seit Jahren im Kundendienst und Projekten im Heizungs- und Sanitärbereich arbeitest.

BEWIRB DICH JETZT! WENN ...

- der Beruf für Dich nicht nur eine Arbeit ist, sondern eine Leidenschaft.
- Du die t\u00e4gliche Herausforderung liebst und immer Dein Bestes gibst.
- es für Dich eine Mission ist, den Kunden zu begeistern.

Werde Teil eines außergewöhnlichen
Teams und bewirb Dich jetzt mit Deinem
Lebenslauf unter: Chance@hildmann24.de

Sodener Str. 21a | 61476 Kronberg | www.hildmann24.de | 06173-93680

Ein Blick zurück aus der Zukunft: Hildmann 2050

Kronberg (ph) – Heute feiert die Firma Hildmann Bad & Heizung 90-jähriges Firmenjubiläum. Vor 10 Jahren haben die Töchter Alica und Luana Hildmann das Unternehmen von ihrem Vater Peer Hildmann in dritter Generation übernommen. Mit Stolz, Wertschätzung und klarer Linie haben sie das Unternehmen weiter zum Marktführer im Handwerk ausgebaut.

Dabei gab es eine Zeit in der Firmengeschichte, die wie bei allen Unternehmen der Welt zu einer Herausforderung wurde.

Damals im 1. Halbjahr 2020, wo die Corona-Pandemie die ganze Welt beherrschte und diese für einen kurzen Moment verharren lies.

Damals schon war aber klar, es geht weiter. Peer Hildmann hatte das Unternehmen stabil aufgestellt und es durch die unruhige Zeit souverän gesteuert. Das Handwerk wird nicht untergehen, hatte er gesagt. Das Handwerk gehört zu den krisensichersten Berufen überhaupt. Und so war es.

Gestärkt und voller Kraft wurde diese Zeit bewältigt, schneller als man zu Beginn gedacht hatte und dies nicht zuletzt, wegen der wertvollen Mitarbeiter, Kunden, Hersteller und Lieferanten, die auch in dieser Zeit stark zusammengehalten haben. Jetzt freuen sich die Töchter Alica und Luana Hildmann in 10 Jahren schon das 100-jährige Jubiläum ganz sicher auch mit ihren Eltern zusammen zu feiern.

60 JAHRE! DAS VERDIENT EINEN KRÄFTIGEN APPLAUS.

HERZLICHEN GLÜCKWUNSCH!

Wir gratulieren der Firma Hildmann Bad & Heizung zu den 60 erfolgreichen Jahren und freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit. SIBICI Steuerberater Rechtsanwälte

www.fliesen-schenkel.de

Fliesenstudio

Stolzen Pantnen den Finma Hildmann!

- Fliesenhandel
- Verlegung
- Spanndecken
- Natursteinarbeiten

info@fliesen-schenkel.de 06171 / 51136

An den drei Hasen 4a / Oberursel





Hausverwaltung für Wohn-, Gewerbe- und Sonderbauten WEG-, Sondereigentums- und Mietverwaltung

Wir gratulieren der Firma Hildmann zu 60 erfolgreichen Jahren und bedanken uns für die tolle, langjährige Zusammenarbeit.

ME-Baubetreuungsgesellschaft mbH

Erlenweg 3, 61389 Schmitten Tel.: 06171 / 8898 599 Mobil & 24h Notruf: 0177 / 7791 708 E-Mail: info@me-bau-gmbh.de







Das "Hildmann-Model"

Kronberg (ph) – Eine tatsächlich oft gestellte Frage, "Wer ist denn eigentlich die Dame auf Ihren Autos, bzw. Ihrer Werbung?" Die Dame heißt Melanie Hildmann.

Aber nein, es ist nicht meine gleichnamige Ehefrau, sondern die Frau meines Cousin, Florian Hildmann. Wenn Sie bei Hildmann Mineralölvertrieb Heizöl oder Pellets bestellen, ist die Wahrscheinlichkeit also sehr groß, dass Sie mit ihr sprechen.

Aber wie ist das zustande gekommen, dass sie die Werbeikone der Firma Hildmann Bad & Heizung wird. Wir hatten im Sommer 2009 ein Hoffest in der Firma gefeiert.

Zu dieser Zeit hatten wir unseren Anhänger noch mit der Werbung eines Herstellers beklebt, wo eine andere Dame drauf war. Melanie und Florian sind an dem Anhänger vorbeigelaufen und Markus Klante, mein Betriebsleiter, und ich haben uns verblüfft angeschaut und die Ähnlichkeit festgestellt und hatten spontan den selben Gedanken.

Da wir die Kooperation mit diesem Hersteller einstellen aber nicht die komplette Werbung umstellen wollten haben wir kurzerhand Melanie gefragt, ob Sie nicht anstelle der anderen Dame in unserer Werbung erscheinen möchte. Nach einer kurzen Bedenkpause hat sie glücklicherweise "ja" gesagt.

Wir haben dann ein professionelles Fotoshooting mit ihr gemacht und seit dem ist Sie das Hildmann-Model, aber eben für Hildmann Bad & Heizung. Und man darf gespannt sein, es gibt noch viele weitere Fotos aus der Serie, die noch nicht veröffentlich sind.





Impressum

Herausgeber:

Alexander Bommersheim

Geschäftsleitung:

Alexander Bommersheim

Redaktion:

Clemens Hoh & Peer Hildmann

Anzeigen:

Angelino Caruso

Postanschrift:

Theresenstraße 2 61462 Königstein

Telefon:

0 61 74 / 93 85 66

Telefax:

0 61 74 / 93 85 50

Redaktionsfax:

0 61 74 / 93 85 60

Auflage:

119.450 verteilte Exemplare für Kronberg, Königstein, Oberursel, Bad Homburg, Bad Soden und Eschborn

Preisliste:

z. Zt. gültig Preisliste Nr. 38 vom 1. Januar 2019

Druck:

ORD GmbH Alsfeld

Internet:

http://www.kronbergerbote.de

E-Mail:

KronbergerBote@hochtaunus.de



Café und Konditorei Kreiner Hauptstraße 10 61462 Königstein www.cafe-kreiner.de

Wir gratulieren der Firma Hildmann ganz herzlich zu 60 erfolgreichen Jahren und wünschen für die Zukunft alles Gute!



HEROLD

ASSEKURANZMAKLER

IHR UNABHÄNGIGER VERSICHERUNGSMAKLER 25 Jahre Partner der Fa. Hildmann

> Offenbacher Landstr. 21 • 63512 Hainburg Telefon: 06182 7836-0 • Fax: 06182 7836-29

info@heroldass.de • www.heroldass.de



Taunusstraße 28 | 61440 Oberursel/Stierstadt Telefon 06171/74893 info@Bender-Raumausstattung.de

www.Bender-Raumausstattung.de







Bäckerei Flach

info@taunusbaecker-flach.de www.taunusbaecker-flach.de

Wir gratulieren zum 60-jährigen Jubiläum!



NNENBERG Rechtsanwaltskanzlei Wir gratulieren zum

Mit Freude und Leidenschaft höchste Qualität erreichen das verbindet unsere Zusammenarbeit. Herzlichen Glückwunsch zum Jubiläum und ad multos annos!



Karl Wehrheim Maler und Baudekoration GmbH

- seit 1913 für Sie in Kronberg -

Jacques-Reiss-Straße 5 • 61476 Kronberg/Ts. Tel. 06173 / 79427 • Fax 06173 / 7414 www.maler-wehrheim.de

Firma Wehrheim gratuliert zum 60. Firmenjubiläum und bedankt sich für die gute Zusammenarbeit.

www.etechnik-nuhn.de 06173 - 996569



Wir gratulieren! Zum 60-jährigen Jubiläum

60-jährigen Jubiläum!

Münchhof 7 • 63768 Hösbach • www.whg-aschaffenburg.de









Ihr Hildmann Team



KLIMAANLAGENBAU I KLIMABERATUNG I KLIMAGERÄTE I LÜFTUNGSBAU



Cool as ice!
HILDMANN
BAD & HEIZUNG
HERZLICHEN GLÜCKWUNSCH

Weiterhin gutes Klima wünschen wir



Kälte - Klima - Lüftung Tel. 069. 83 00 47 20 www.klimaberatung.de